

**FIRMA THERMOPLAST SP. Z O.O.**  
**PRODUCENT PROFILI Z TWORZYW SZTUCZNYCH**

Poszukuje kandydata na stanowisko:

**REGIONALNEGO MENADŻERA  
SPRZEDAŻY EKSPORTOWEJ**  
**rynki francuskojęzyczne**



Podstawowe zadania na stanowisku:

1. Nawiązywanie i utrzymywanie współpracy z sieciami marketów na podległych rynkach, ze szczególnym uwzględnieniem branży DIY.
2. Realizacja strategii związanej z rozwojem sprzedaży oraz realizacja planów sprzedażowych i założonego budżetu.
3. Utrzymywanie kontaktów i bieżąca współpraca z klientami, w tym doradztwo biznesowe.
4. Przygotowywanie ofert dla klientów i prowadzenie profesjonalnych prezentacji oferty.
5. Udział w targach i wystawach branżowych.

Od kandydatów oczekujemy:

1. **Wykształcenia wyższego, mile widziane kierunki techniczne/ekonomiczne lub filologia francuska.**
2. **Bardzo dobra znajomość angielskiego. Znajomość języka francuskiego będzie dodatkowym atutem.**
3. Doświadczenia w pracy z sieciami handlowymi ze szczególnym uwzględnieniem DIY.
4. Doświadczenia w pracy na rynkach eksportowych, ze szczególnym uwzględnieniem rynków niemieckojęzycznych.
5. Zdolności interpersonalnych i komunikacyjnych.
6. Gotowości do częstych podróży służbowych.
7. Prawa jazdy kat. B.

Oferujemy:

1. Ambitne cele i wyzwania powiązane z atrakcyjnym systemem wynagradzania i premiowania.
2. Możliwość rozwoju i zdobywania doświadczeń w innowacyjnej firmie z branży przetwórstwa tworzyw sztucznych.
3. Mobilne narzędzia pracy adekwatne do zajmowanego stanowiska.
4. Możliwość pracy zdalnej.

