

FIRMA THERMOPLAST SP. Z O.O.
PRODUCENT PROFILI Z TWORZYW SZTUCZNYCH

Poszukuje kandydata na stanowisko:

SZEF SPRZEDAŻY
(miejsce pracy – siedziba firmy w Libiążu)



Podstawowe zadania na stanowisku:

1. Tworzenie i nadzór nad realizacją planów sprzedażowych firmy.
2. Pozyskiwanie nowych i utrzymywanie istniejących kontaktów biznesowych.
3. Ocena potrzeb klientów – wybór właściwych strategii działania.
4. Zwiększanie efektywności strategii sprzedażowych, poprzez zarządzanie ofertą handlową.
5. Zarządzanie pracą podległego zespołu sprzedażowego.
6. Analiza danych i otoczenia biznesowego, kreowanie rozwiązań zwiększających efektywność sprzedażową.
7. Współpraca z Zarządem i kierownikami liniowymi innych komórek organizacyjnych.

Od kandydatów oczekujemy:

1. **Wykształcenia wyższego kierunkowego** – ekonomia, zarządzanie/marketing lub studia techniczne.
2. **Co najmniej 2 letniego doświadczenia w strukturach sprzedażowych firmy produkcyjnej, na stanowisku menadżerskim, związanym z zarządzaniem zespołem - doświadczenie w pracy w firmie związanej z przetwórstwem tworzyw sztucznych będzie dodatkowym atutem.**
3. Dobrej znajomości języka angielskiego i/lub niemieckiego.
4. Zdolności interpersonalnych i negocjacyjnych.
5. Zdolności przywódczych i analitycznych.
6. Inicjatywy i kreatywności.

Oferujemy:

1. Ambitne cele i wyzwania powiązane z atrakcyjnym systemem wynagradzania i premiovania.
2. Samodzielne, odpowiedzialne stanowisko, mające wpływ na kształtowanie biznesu.
3. Możliwość rozwoju i zdobywania doświadczeń w innowacyjnej firmie z branży przetwórstwa tworzyw sztucznych.
4. Mobilne narzędzia pracy, adekwatne dla stanowiska.